



NextPaint

Ontwikkeld voor & door de verfbranche.

De verfmakrt staat bekend om zijn toenemende concurrentie, prijsdruk en seizoensinvloeden, waardoor efficiëntie en flexibiliteit cruciaal zijn voor succes. Daarnaast worden bedrijven geconfronteerd met strikte regelgeving en technologische veranderingen die de manier waarop ze opereren beïnvloeden.

Om deze uitdagingen aan te gaan, hebben we NextPaint ontwikkeld, de volledig vernieuwde opvolger van PaintPro en een moderne SaaS-oplossing. NextPaint staat voor vernieuwing, gebruiksgemak en toekomstbestendigheid. De oplossing is gebouwd op basis van de wensen en feedback van onze gebruikers, speciaal voor de verfbranche.

Dankzij onze jarenlange ervaring binnen deze sector biedt NextPaint de tools om klanten efficiënter te bedienen, tijd te besparen en beter inzicht te krijgen in de bedrijfsvoering. Ons team van industrie-experts staat klaar om jouw succes te ondersteunen.

Voorbij de grenzen van standaard ERP

Beantwoord elke klantvraag met één druk op de knop

Ontdek de kracht van NextPaint, de oplossing voor een moeiteloze service aan de balie. Hiermee heb je direct inzicht in alle relevante klantgegevens, van assortimenten en afgesproken producten tot lopende acties en prijsafspraken. Dankzij barcodescanning en de mogelijkheid van klantpassen verloopt elke transactie snel en nauwkeurig. Speciaal ontworpen voor verfgroothandels, bewijst NextPaint elke dag zijn waarde.

Een modulaire aanpak met de bouwstenen van dtnext

Bij dtnext begrijpen we dat standaard ERP-applicaties niet voldoende flexibiliteit bieden om snel te reageren op veranderingen in klantvragen, planningen en nieuwe technische uitdagingen. Daarom is onze softwarearchitectuur gebaseerd op 'composable applicaties'. Bouwstenen die je kunt gebruiken om de basis ERP-software uit te breiden met alleen de benodigde functionaliteiten om het proces te optimaliseren.

Elke functionaliteit, van orderaanvraag tot verkoop, is een afzonderlijke bouwsteen. Onze brancheoplossing, gebouwd en geïntegreerd op het Microsoft platform, biedt de antwoorden die je nodig hebt. Zo heb je toegang tot alle flexibiliteit en functionaliteiten die nodig zijn om jouw processen soepel te laten verlopen als een goed geoliede machine.

“We zochten geen generieke oplossing, maar een systeem en een partner die onze branche en werkwijze echt begrijpen,” zegt Robert van Büseck, Eigenaar van de Olijslager Groep. “Dat vonden we bij dtnext.”



De must-have functionaliteiten

Automatiseer order- en factuurinvoer

Besteed je veel tijd aan het handmatig invoeren van orders en facturen? Om de prestaties van je bedrijf te optimaliseren, heb je een efficiënt systeem nodig dat flexibel is en kan meegroeien met veranderende marktbehoeften. NextPaint is speciaal ontworpen om aan deze eisen te voldoen. Dankzij voortdurende verbeteringen en gebruikersfeedback garanderen we maximale efficiëntie en naadloze integratie met andere systemen en platforms. Zo wordt inspelen op digitalisering kinderspel.

Barcodescanning

Met een groeiend assortiment is barcode scanning een onmisbare tool geworden. Het bespaart tijd aan de balie, omdat het opzoeken van artikelen overbodig wordt en fouten door het selecteren van verkeerde artikelen tot een minimum worden beperkt. Naast het gebruik van barcodescanners aan de balie, biedt NextPaint ook de mogelijkheid voor orderpicking en het ontvangen van goederen via handterminals met barcode scan functies. Hierdoor kunnen orders direct verwerkt worden in het systeem.

Voldoen aan wet- en regelgeving

Het REACH-project is opgezet om de veiligheid bij chemische productverwerking te bevorderen, maar dit brengt administratieve lasten met zich mee voor betrokken partijen.

Om deze lasten te verminderen, hebben de VVVF en de VVVH de website VeiligmetVerf.nl gelanceerd om veiligheidsinformatiebladen (VIB's) eenvoudiger te distribueren. Met NextPaint kunnen zowel producenten als verfgroothandels voldoen aan de wettelijke vereisten voor het delen van VIB's, wat niet alleen helpt bij het verminderen van administratieve lasten, maar ook bij het verbeteren van efficiëntie en naleving van de wetgeving.

De DICO standaard

Ketenstandaard Bouw en Techniek heeft de DICO Standaard (voorheen SALES (in de bouw) standaard) gedefinieerd. Een berichtenstandaard voor elektronische communicatie tussen partijen in de bouw- en installatiesector. Denk hierbij aan artikellijsten, pakbonnen en verkoopfacturen in xml formaat. NextPaint ondersteunt van de standaard DICO: factuurbericht en artikelberichten.

Factuurscanning en –verwerking

Ondanks de voortdurende digitalisering worden nog altijd veel documenten en inkoopfacturen per pdf of post aangeleverd. Met onze Document Capture-module scan je papieren inkoopfacturen, waarna ze automatisch worden omgezet naar pdf en direct in NextPaint kunnen worden verwerkt. Via OCR-scanning wordt de data uit het document herkend en geïmporteerd, waardoor verdere verwerking mogelijk is. Het originele pdf-document blijft bovendien toegankelijk vanuit NextPaint, zonder verdere opslag op het interne systeem.



Geïntegreerde oplossingen voor optimalisatie en controle

Optimaliseer transportactiviteiten

Als strategische partner bieden wij full service totaaloplossingen vanuit het Microsoft platform. Wij helpen om IT in te zetten in lijn met jouw strategie om de bedrijfsdoelstellingen te behalen door de mix van innovatie, producten en de inzet van onze mensen.

Integreer moeiteloos met andere systemen

Werk samen met interne en externe systemen, inclusief partners en applicaties zoals accounting software, e-commerce platforms en logistieke dienstverleners. Zorg voor behoud van berichten, van order tot levering, en minimaliseer fouten met bi-directionele communicatie.

Realtime inzicht, slimme besluitvorming

Met onze software heb je altijd actueel inzicht in alle activiteiten. Optimaliseer planningen, houd voorraadniveaus in realtime bij en beheer kwaliteitscontroles efficiënter. Hierdoor kun je snel en ad hoc aanpassingen maken, risico's verminderen en de efficiëntie verhogen, allemaal binnen het vertrouwde Microsoft ecosysteem.

Copilot in Business Central: slimme ondersteuning voor de vergroothandel

Met de integratie van Copilot in Microsoft Dynamics 365 Business Central krijg je een krachtige digitale assistent die het dagelijkse werk slimmer en efficiënter maakt. Copilot helpt medewerkers bij terugkerende taken, zoals het opstellen van offertes, het analyseren van marges per productgroep of het automatisch genereren van productbeschrijvingen. Dit bespaart niet alleen tijd, maar verhoogt ook de kwaliteit en consistentie van klantinformatie.

In de praktijk betekent dit:

- **Sneller werken:** minder handmatig invoeren van klant- en ordergegevens, meer focus op advisering en relatiebeheer.
- **Betere beslissingen:** Copilot analyseert verkoopdata en geeft direct inzicht in trends, zoals seizoensgebonden vraag naar bepaalde kleuren of producten.
- **Gebruiksgemak:** medewerkers krijgen proactieve suggesties binnen hun vertrouwde Business Central-omgeving, bijvoorbeeld voor cross-selling van toebehoren zoals kwasten of primers.
- **Meer slagkracht:** door AI slim in te zetten, kan je als groothandel sneller inspelen op marktontwikkelingen en de concurrentiepositie versterken.

Kortom: Copilot in Business Central is meer dan een hulpmiddel. Het is een digitale collega die dagelijks bijdraagt aan efficiëntere processen, betere marges en sterkere klantrelaties in de vergroothandel.



Geïntegreerde oplossingen voor optimalisatie en controle

Specifiek voor de verfgroothandel:

Specifiek voor de ondersteuning van de processen binnen de verfgroothandel zijn functionaliteiten toegevoegd die hun waarde elke dag bewijzen:

- Balie verkopen, contactfacturen, backorder en mengschades
- Verkopen en inkopen van paint- en non-paint artikelen
- Functionaliteiten voor verkopen van mengkleuren en basissen
- Barcode scannen van op kleur gemaakte artikelen
- ADR
- Uitgebreide prijs- en kortingsstructuren (schilder-, consumenten- en adviesprijzen)
- Import en exporteren digitale prijslijsten leveranciers
- Klantenpassen
- Afroep orders
- Kasboeken

Implementatie en ondersteuning

Onze software is ontworpen om aan jouw behoeften te voldoen, waardoor implementatie binnen budget en planning plaatsvindt. Van configuratie tot integratie en training. Onze hands-on, praktische ondersteuning zorgt ervoor dat de software aan de behoeften van jouw organisatie voldoet. Wij zijn toegewijd aan jouw groei en succes, en staan klaar om je te helpen de klantverwachtingen te overtreffen.

Benieuwd wat wij voor jouw bedrijf kunnen betekenen?

Vraag een gratis demo aan en ontdek zelf de mogelijkheden en voordelen. Neem contact met ons op via 085 303 0781 of mail naar info@dtnext.nl.